



Mercoledi' 29/10/2025

## Il Trattamento di Fine Mandato: un'opportunità per fidelizzare gli amministratori e ottimizzare la fiscalità

A cura di: AteneoWeb S.r.l.

Per i commercialisti, offrire soluzioni che vadano oltre la mera conformità normativa Ã" fondamentale per distinguersi e supportare al meglio i propri clienti.

Non esistono soluzioni facili e valide in ogni contesto, ma tra gli strumenti più efficaci, il Trattamento di Fine Mandato (TFM) emerge come una leva potente e spesso sottovalutata.

Trattamento di Fine Mandato (TFM) Ã" una guida completa che riassume ogni aspetto del TFM.

TFM: un doppio vantaggio per società e amministratori

Il TFM, inteso come compenso aggiuntivo per gli amministratori di una societÃ, offre benefici significativi su due fronti principali: fiscale e gestionale/strategico.

Il TFM si configura come uno strumento di pianificazione fiscale di primaria importanza. Se correttamente strutturato, genera un duplice vantaggio fiscale:

deducibilità del costo per competenza per la società : ogni anno, la società può dedurre il costo accantonato per il TFM, riducendo l'imponibile IRES e generando un risparmio fiscale immediato. Questo permette una gestione finanziaria più fluida, distribuendo il costo su più esercizi.

tassazione separata per l'Amministratore percipiente: al momento dell'erogazione, il TFM beneficia della tassazione separata, un regime fiscale spesso pi $\tilde{A}^1$  favorevole rispetto alla tassazione ordinaria, garantendo un significativo beneficio economico per l'amministratore.

Ma al di  $I\tilde{A}$  degli aspetti puramente fiscali, il TFM  $\tilde{A}$ " un potente strumento di gestione aziendale che favorisce:

fidelizzazione e incentivazione: il TFM agisce come un incentivo a lungo termine. Sapere di poter contare su una somma importante che matura nel tempo lega l'amministratore alla societÃ, spingendolo a contribuire attivamente al successo duraturo dell'azienda. È un modo concreto per premiare la lealtà e la permanenza.

attrazione di talenti: nell'attuale mercato del lavoro, offrire un pacchetto retributivo che include il TFM rende la posizione di amministratore più attraente e competitiva. È un elemento distintivo che può fare la differenza nell'acquisizione di manager di alto profilo.

pianificazione finanziaria ordinata: l'accantonamento annuale del costo del TFM consente una gestione finanziaria pi $\tilde{A}^1$  prudente e trasparente. La societ $\tilde{A}$  evita esborsi improvvisi e imprevisti alla fine del mandato, avendo gi $\tilde{A}$  spalmato contabilmente il costo su pi $\tilde{A}^1$  esercizi e offrendo una rappresentazione pi $\tilde{A}^1$  fedele della situazione patrimoniale.

L'applicazione del TFM presenta comunque delle complessità ed Ã" importante operare in modo impeccabile per evitare contestazioni. Per questo, abbiamo sviluppato uno strumento pratico e operativo che affronta i principali aspetti civilistici e fiscali, indicando il modo corretto di operare per:

consentire l'imputazione della quota annua di costo societario per competenza.

evitare contestazioni o riprese fiscali da parte dell'Amministrazione Finanziaria.

All'interno di questo strumento, troverai incluso il fondamentale Verbale di Assemblea dei Soci, un documento chiave per la corretta attribuzione e gestione del TFM.

Scopri subito il nostro prodotto digitale e trasforma la gestione del Trattamento di Fine Mandato da potenziale complessità a concreta opportunitÃ. CLICCA QUI.